

NUMERO DE PROYECTO: 180277

EMPRESA BENEFICIADA: EYESOFT, S.A. DE C.V.

TÍTULO DEL PROYECTO:

“Sistema de Procuración Electrónica para las Transacciones de compra, venta e inventario de las MIPYMES”.

Aplicación móvil MicroBusiness



Sistema de punto de venta

Microbusiness Solution 1.000.005 (Punto de Venta) (personalizada)

VENTAS MOSTRADOR ← Cliente actual Fecha de operación → **26/11/2012**

BEBIDA ICED TEA 355ML *LAGGS	1.000	\$ 6.50
BEBIDA ICED TEA 355ML *LAGGS	1.000	\$ 6.50

Descripción de los productos escaneados Cantidad Precio de venta

Funciones del sistema

Total de la venta → **\$13.00**

990000010000 ← Barras de escaneo

WIN-GDU7L8JO102
EMPRESA DE PRUEBAS SA DE CV

Caja: 1
Cajero: 0001

Fecha: 26/11/2012
Hora: 5:25 p.m.

EyeSoft

F1 Ayuda **F3** Consultar Precio
F4 Totalizar Cuenta **F5** Reimprimir Ultimo ticket
F6 Cancelar Producto **F7** Movimiento de almacén
F8 Cancelar Cuenta actual **F9** Retiro de valores
Ctrl + F Facturar Ticket **Ctrl + P** Imprimir reportes

Sistema de punto de venta

CONSULTA RAPIDA [PRODUCTO]

CLAVE	CODIGO	NUM PARTE	DESCRIPCION	PRECIO	U
0000000007	9900000800000		PROCESADRO QUAD CORE PHENOM 3.0GHZ	\$775.86	P
0000000010	9900001100000		TECLADO USB GENIUS 102 TECLAS ESPAÑOL	\$80.00	P
0000000013	9900001400001		NUEVO PRODUCTO PRUEBAS DE CAMPOS OPCIONALES	\$35.00	P

3 REGISTROS ENCONTRADOS
ManagementPro
Tiempo: 0.0637 Segs. ManagementPro

1 GENERAL 2 COMPROBANTE DIGITAL 3 DATOS DE USUARIO 4 CONFIGURACION CFDI

TIPO: CFD

CLAVE: B

DESCRIPCION: SERIE PARA FACTURAS ELECTRONICAS TIPO CFD

SUCURSAL: 0001 MATRIZ

SIGUIENTE FOLIO: 1

IMPORTE: \$0.00

LEYENDA DE IMPRESION:

Catálogo de proveedores

1 DATOS BASICOS 2 DATOS GENERALES 3 CONTACTOS 4 CREDITO 5 AVANZADO 6 FISCAL 7

CLAVE: 0000000001

NOMBRE: AEM

RAZON SOCIAL: PROVEEDOR DE COMPUTO SA DE CV

BENEFICIARIO: PROVEEDOR DE COMPUTO SA DE CV

R.F.C.: XAXX010101000

FOLIO CEDULA FISCAL:

CURP:

BACK ORDER: ☐ SI ☒ NO

PROVEE: ☒ PRODUCTOS ☐ SERVICIOS

GRUPO PROVEEDOR: 0000 SIN GRUPO DE PROVEEDOR

GRUPO IMPUESTO: 0008 COMPRAS NACIONALES

TIPO: PV PROVEEDOR

OBJETIVO DEL PROYECTO:

Desarrollar un Sistema de procuración electrónica para las transacciones de compra, venta e inventarios de las pequeñas, micro y medianas empresas del país, mediante Dispositivos Móviles, con el fin de contribuir a la reducción de costos de operación y lograr el eficiente reabastecimiento de los negocios. (Eyesoft MicroBusiness Solution).

PRINCIPALES ACTIVIDADES REALIZADAS:

Las actividades que se llevaron a cabo en el desarrollo del proyecto, fueron desde la planeación hasta la liberación del prototipo, que en su conjunto a través de la vinculación de la IES se lograron dichas actividades, el cuales fueron:

- 1.1) Investigaciones de las empresas potenciales para el uso de nuestra tecnología.
- 1.2) Estudio Comparativo de las tecnologías disponibles para el Eyesoft MicroBusiness Solution
- 1.3) Modelado Primario de la Solución
- 2.1) Diseño de los componentes de la solución
- 2.2) Definición de Requerimientos Funcionales de la Solución
- 3.1) Codificación de la aplicación POS y Aplicación móvil.
- 3.2) Codificación del sistema WebService y algoritmo de reabastecimiento de productos.
- 4.1) Integración de los componentes del Eyesoft MicroBusiness Solution

4.2) Elaboración de Manuales

4.3) Capacitación

5.1) Ejecución de pruebas

5.2) Reporte de Análisis del sistema

5.3) Ajustes y mejoras

6.1) Liberación del sistema piloto Eyesoft MicroBusiness Solution

6.2) Entrega de Resultados e Informes.

BREVE DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO:

Eyesoft MicroBusiness Solution es un sistema de punto de venta para las pequeñas y micro empresas capaz de integrar las mejores prácticas en la reposición de inventarios y a su vez enlace a estas con proveedores acortando así la cadena de suministros brindando a las microempresas herramientas necesarias para competir con las grandes cadenas de tiendas de conveniencia.

Eyesoft MicroBusiness Solution utiliza un modelo matemático innovador para la optimización de los inventarios capaz de generar pedidos automáticos enviando estos a través de internet a un servidor de comercio electrónico donde los proveedores podrán consultarlos y descargarlos a sus diferentes sistemas de información acortando así la cadena de suministros con tan solo utilizar tecnología de punta como lo son los dispositivos móviles así como la conexión de internet. Este sistema les ofrece a los empresarios acceso en línea para consultar informes de vital importancia para la operación de sus empresas.

Meta	Descripción	% Del Cumplimiento
1) Estudio del Estado del Mercado, Análisis de dispositivos y modelado inicial del Sistema	El estudio de mercado se cumplió de manera satisfactoria, como consecuencia de este se tiene el siguiente documento: "Reporte de resultados con los interesados en instalar los servicios del Eyesoft MicroBusiness Solution para la aplicación."	100%
2) Selección, diseño y Arquitectura de la Plataforma web	Todas las metas en esta sección se cumplieron, tal cual fue comprometido, como resultado de las metas tenemos los siguientes documentos: "Reporte de Investigación con los principales algoritmos matemáticos de reabastecimiento de productos.", "Documento con el diseño de la Base de Datos", "Documentación de Requerimientos de la solución", ""	100%
3) Desarrollo del Sistema Eyesoft MicroBusiness Solution	El desarrollo del sistema se logró satisfactoriamente, como sustento del mismo tenemos sistema denominado como: Eyesoft MicroBusiness Solution	100%
4) Integración de los componentes y Capacitación de usuarios del Eyesoft MicroBusiness Solution	La integración de los componentes del sistema se encuentra completada en su totalidad habiendo integrado el sistema del punto de venta, con el algoritmo estadístico de reabastecimiento de productos, el servicio web y las aplicaciones móviles de empresario y proveedor sustentado en el documento: "Documentación de integración de los componentes de Software." De igual forma la capacitación a los operativos de llevo de manera eficiente y efectiva como sustento tenemos la lista de asistencia, los diplomas y las cartas aval	100%
5) Pruebas de Campo y medición de Resultados del sistema piloto Eyesoft MicroBusiness Solution	Las pruebas de campo de manera controlada, manejando un sistema de prueba por lo que se considera esta meta lograda satisfactoriamente.	100%
6) Liberación y entrega de resultados del sistema piloto Eyesoft MicroBusiness Solution	Una vez terminadas todas las pruebas y corregidos todos los detalles, realizados los cambios, mejoras y observaciones, se procedió a realizar la liberación del proyecto y la entrega de resultados que se llevo sin ningún inconveniente.	100%

IMPACTOS DEL PROYECTO:

Descripción del cumplimiento Económico

CUALITATIVO

Con el desarrollo de nuestro sistema, se espera generar empleos mejor remunerados, con profesionales mejor evaluados y con ello incrementar la competitividad en el país

Este sistema es una solución electrónica para el punto de venta, que optimiza la compra-venta de productos, así como recortando la cadena de información entre el empresario y su negocio, así mismo los proveedores podrán manejar de manera más eficiente las órdenes de compra de sus clientes todo lo anterior incide en el uso eficiente del factor tiempo dentro de la solución lo cual permite la realización de las tareas adicionales a las habitualmente realizadas elevando de esta forma el crecimiento profesional y competitivo.

CUANTITATIVO

Se estima que aumente un 30% el crecimiento de las MIPYME junto al flujo económico, por el crecimiento de competencia y nivel económico entre las mismas.

El crecimiento de una empresa va sujeto al tipo de administración y manejo del recurso del mismo. Esta solución optimiza los procesos y genera estadísticos automáticos para conocer los indicadores de mercancía más vendida y viceversa consolidando el crecimiento de las MIPYMES.

Social

CUALITATIVO

Las empresas de TI quedaran colocadas en una posición favorable, dando un paso importante en el crecimiento de tecnológico del país.

El acceso a las soluciones tecnológicas como la que es objeto al presente proyecto incrementará la calidad de servicios que las MIPYMES en su nicho de servicios

CUANTITATIVO

Se estima que aumente la competitividad de las TI, y con esto el surgimiento de ofertas educativas a fines de la información en un 40%.

El acceso a las soluciones tecnológicas como la que es objeto al presente proyecto permitirá la adopción de nuevos procesos facilitando la capacitación del personal involucrado en el servicio proporcionado por la solución

Tecnológico

CUALITATIVO

Desarrollo de un sistema para la implementación de los procesos alineados a las normas y modelos de calidad para los procesos de desarrollo de Software.

Se desarrollo un nuevo sistema que mejora los procesos, haciendo más eficiente y efectivo el punto de venta, siempre apegado a las normas y modelos de calidad del desarrollo de software e incorporando algoritmos de optimización de reabastecimiento minimizando el error humano.

CUANTITATIVO

Aumento en el desarrollo de tecnologías en un 20% con futuras propuestas para cada vez perfeccionar el sistema Eyesoft MicroBusiness o desarrollo de nuevas tecnologías con la información obtenida de esta.

La solución construida consolida el crecimiento de las MIPYMES y sienta las bases de incrementar la adopción de nuevas tecnologías y soluciones que complementen a la solución actual.